

**IHH-10-020**



**Teamleiter (m/w)**

**Standort: bundesweit**

MUNICH - LONDON - BOSTON - ISTANBUL - FRANKFURT

## UNTERNEHMEN

### Aufgaben

### Profil

### Leistungen

### Kontakt

## Unternehmen

Unser Kunde ist ein etabliertes, extrem innovatives Dienstleistungsunternehmen aus Österreich im B2B wie auch im B2C Geschäft. Im Trend des Social Networking expandiert es nun mit mehrjähriger Erfahrung auf den deutschen Markt. Wir beraten unseren Mandanten hier bei Markteintritt und Aufbau. Eine funktionsfähige, internetbasierte, anwenderorientierte und markt- sowie bedarfsgerecht erweiterbare IT-Infrastruktur ist voll einsatzfähig und fast unbegrenzt skalierbar. Damit ist das Go-to-Market Modell bestmöglich vorbereitet, um unternehmerisch denkenden und handelnden Menschen mit Pioniergeist und Kommunikationstalent, aber auch Leadership-Qualitäten, eine spannende und innovative Plattform zu geben.

Unternehmen

**AUFGABEN**

Profil

Leistungen

Kontakt

## Aufgaben

- Unterstützung der Deutschlandorganisation beim Regionalaufbau
- Gewinnung, Beratung und Betreuung eigener Kunden und Endnutzer
- Ergebnisorientierte und qualitätsbewusste Beratung von Interessenten sowohl aus dem B2B- als auch dem B2C-Market

Unternehmen

Aufgaben

**PROFIL**

Leistungen

Kontakt

## Ihr Profil

- Ausgeprägte Servicementalität, Vertriebs- und Kundenorientierung
- Erfolgreicher Abschluss einer kaufmännischen oder universitären Ausbildung sowie im Minimum 5 – 7 Jahre Berufserfahrung
- Erfolgreiche Tätigkeit im Verkauf und idealerweise erste Führungserfahrung im Bereich Handel/Dienstleistung
- Erfahrungen in der Gewinnung neuer innovativer Absatzwege

Unternehmen

Aufgaben

Profil

**LEISTUNGEN**

Kontakt

## Das bietet unser Klient

- Sie erwartet eine hochinteressante, herausfordernde Aufgabe mit einem leistungsbezogenen Einkommensmodell und unternehmerischen Entwicklungsmöglichkeiten in einem extrem innovativen Unternehmen mit starken Alleinstellungsmerkmalen. Der Fokus liegt im Aufbau der Regionalstruktur. Sie können Ihre Arbeitszeit variabel gestalten und auch vom Home Office aus aktiv sein. Einarbeitung, Weiterbildung und kontinuierliche Unterstützung durch die wachsende Deutschlandorganisation sind für unseren Kunden selbstverständlich.

Unternehmen

Aufgaben

Profil

Leistungen

**KONTAKT**

## Interesse geweckt?

Über eine erste Kontaktaufnahme freut sich unser Partner, Herr Klaus Leonhardt. Idealerweise senden Sie uns vorab Ihren aussagekräftigen CV per Mail.



### Klaus Leonhardt

Partner

Tel. +49 (0) 89 456 944 0

Mobil +49 (0) 175 22 99 729

E-Mail [Klaus.Leonhardt@i-h-h.com](mailto:Klaus.Leonhardt@i-h-h.com)

Web <http://www.i-h-h.com>



**IHH INTERNATIONAL HEAD HUNTERS**

**Management- und Personalberatungsges. mbH**

Räterstraße 24, 85551 Kirchheim / Munich

Geschäftsführender Gesellschafter: Claus Schneider

Amtsgericht München, HRB 107204

© 2010 IHH. Alle Rechte vorbehalten.

M U N I C H - L O N D O N - B O S T O N - I S T A N B U L - F R A N K F U R T