

IHH-10-003



**Business Development Manager
Lighting (m/w)**

Standort: Bayern oder Nordrhein-Westfalen

MUNICH - LONDON - BOSTON - ISTANBUL - FRANKFURT

UNTERNEHMEN

Aufgaben

Profil

Leistungen

Kontakt

Unternehmen

Unser Klient ist ein global ausgerichteter Konzern in der Lichtindustrie. Mit innovativen, markt- und kundengerechten Lösungen setzt er regelmäßig neue technologische Standards. Unser Klient ist weltweit in mehr als 70 Ländern aktiv.

Der Bereich Energy Audit unseres Klienten wurde als Einzelprojekt gegründet und wird nun zum eigenen Geschäftsfeld entwickelt. Sie gehören zu den Mitarbeitern der ersten Stunde und genießen die damit verbundenen Freiheiten und Entwicklungsmöglichkeiten bei gesichertem finanziellen Background. Das Geschäftsfeld wird weltweit aufgebaut, so dass mittelfristig auch Business Development Manager, zunächst für das europäische Ausland, gesucht werden.

Unternehmen

AUFGABEN

Profil

Leistungen

Kontakt

Aufgaben

- Energy Audits: Sie führen Beleuchtungsprojekte im Neubau und in der Beleuchtungsrenovierung durch: Vorbereitung, Informationssammlung vor Ort, erstes Feedback an den Kunden
- Ist-Analyse der Situation vor Ort sowie bestehender Beleuchtungseinrichtungen nach lichttechnischen Kriterien sowie Wirtschaftlichkeit
- Konzeption einer neuen Beleuchtungslösung (Leuchten, Leuchtmittel, Lichtsteuerung, Wirtschaftlichkeit, Amortisation) unter Berücksichtigung lichttechnischer und wirtschaftlicher Kriterien
- Betreuung von Bestandskunden sowie Akquise von Neukunden
- Angebotseinholung für Fremdprodukte

Unternehmen

Aufgaben

PROFIL

Leistungen

Kontakt

Ihr Profil

- Akademische Ausbildung mit technischem Inhalt bzw. Architektur; evtl. Ausbildung zum Lichtplaner
- Erfahrung in Beleuchtungsprojekten bzw. mit Beleuchtungsprodukten, insbesondere im Bereich der Architektur-, Shop- und/oder Industriebeleuchtung
- Kenntnisse von Lichtplanungssoftware
- Seriöses und überzeugendes Auftreten gepaart mit Verhandlungsgeschick
- Durchsetzungsstärke und hohe soziale Kompetenz
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unternehmen

Aufgaben

Profil

LEISTUNGEN

Kontakt

Das bietet unser Klient

- Neben einem guten Arbeitsverhältnis gehören auch eine faire Bezahlung und attraktive Zusatzleistungen zum Angebot. Mit umfangreichen Weiterbildungsangeboten und einem motivierenden Arbeitsklima werden Ihnen alle Möglichkeiten gegeben, ihre Fähigkeiten voll zu entfalten und sich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln.
- Sicherheit, Entwicklungsmöglichkeiten und persönliche Förderung, wie dies nur in großen Konzernen möglich ist
- Innerhalb des Konzerns die Integration in ein kleines, junges Team und die damit verbundenen Vorteile: große Entscheidungsfreiheit und schnelle Entwicklungsmöglichkeiten in einem besonders dynamischen Umfeld
- Überzeugendes Vergütungsmodell

Unternehmen

Aufgaben

Profil

Leistungen

KONTAKT

Interesse geweckt?

Über eine erste Kontaktaufnahme freut sich unser geschäftsführender Gesellschafter, Herr Claus Schneider. Idealerweise senden Sie uns vorab Ihren aussagekräftigen CV per Mail.



Claus Schneider

Geschäftsführender Gesellschafter

Tel. +49 (0) 89 456 944 33

Mobil +49 (0) 172 68 35 910

E-Mail Claus.Schneider@i-h-h.com

Web <http://www.i-h-h.com>



IHH INTERNATIONAL HEAD HUNTERS

Management- und Personalberatungsges. mbH

Räterstraße 24, 85551 Kirchheim / Munich

Geschäftsführender Gesellschafter: Claus Schneider

Amtsgericht München, HRB 107204

© 2010 IHH. Alle Rechte vorbehalten.

M U N I C H - L O N D O N - B O S T O N - I S T A N B U L - F R A N K F U R T