

Senior Consultant / Partner / Unternehmer (m/w) für MBI sowie M&A

Über uns

Wir sind eine international und branchenübergreifend tätige Personalberatungsgesellschaft für HR-Consulting und Executive Search. Unsere Kandidaten bewegen sich im Gehaltssegment ab 100 T€ Jahreszieleinkommen. Hier bieten wir Unternehmen wie auch Kandidaten professionellen Executive Search nach dem Motto „Nur die Besten für Ihr Unternehmen“ und einen umfassenden Full Service rund um die Themen Rekrutierung, Personalsuche und Potentialanalyse der Mitarbeiter für unsere Kunden – kurz gesagt ein HR-Systemhaus. Abgerundet wird unser Produkt- und Dienstleistungsportfolio durch die Themen Management Buy In, Venture Capital und die neu gegründete IHH Academy.

Standort

Bundesweit

Über die Position

Wenn Sie es als Herausforderung sehen, in der Zukunftsbranche Personaldienstleistung aktiv mitzuwirken, dann suchen wir Sie. Als Senior Consultant oder mit entsprechender Expertise auch als Partner / Unternehmer sind Sie für einen verantwortungsvollen und professionellen Ablauf in der Zusammenarbeit mit unseren anspruchsvollen Kunden und außergewöhnlichen Kandidaten verantwortlich. Auch die effiziente Organisation aller operativen Prozesse liegt in Ihrem Verantwortungsbereich. Dabei haben Sie die Möglichkeit im Rahmen des aktuellen Kandidaten- und Klientenkreises aktiv zu werden und das Geschäftsfeld MBI sowie M&A in eigener unternehmerischer Verantwortung zu betreuen, entwickeln und auszubauen.

Ihre Aufgaben

- Eigenständige und eigenverantwortliche Betreuung des Geschäftsfeldes Management Buy In (MBI) und M&A mit weiterem Auf- und Ausbau der Aktivitäten.
- Übernahme und eigenverantwortliche Betreuung von Projekten aus dem bestehenden Kundenkreis
- Marktbeobachtung und Akquise von Neukunden
- Aktives und kontinuierliches Marketing nach erfolgreichem IHH Konzept

- Führen von Erstinterviews und Kandidatengesprächen
- Aufbau und Betreuung eines Kandidatenstammes
- Betreuung und Begleitung der Kandidaten bis zur Einstellung beim Kunden

Ihr Profil

- Nach einem Studium oder einer adäquaten Ausbildung haben Sie bereits Berufserfahrungen sammeln können.
- Sie verfügen über ein vitales, für MBI und M&A Aktivitäten relevantes Netzwerk.
- Erfahrungen aus der Personaldienstleistungsbranche erleichtern Ihnen hierbei den Einstieg, werden aber auch im Rahmen der IHH Academy geschult.
- Sie sind eine aktive und kommunikationsstarke Persönlichkeit, die sowohl vor Kandidaten als auch vor Kunden souverän und überzeugend auftritt.
- Eine professionelle Arbeitsweise, Vertriebsstärke sowie eine ausgeprägte Dienstleistungsorientierung setzen wir voraus.
- Zusätzlich bringen Sie eine schnelle Auffassungsgabe mit und besitzen die Fähigkeit, auch in stressigen Situationen einen kühlen Kopf zu bewahren.
- Sehr gute Englischkenntnisse für den internationalen Kundenstamm der IHH runden Ihr Profil ab.

Wir bieten Ihnen

Wir bieten Ihnen eine ausführliche Einarbeitung und die Vermittlung von über 10 Jahren Personalberatungs Know how über die IHH Academy sowie hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten im IHH Netzwerk. Wenn Sie sich zutrauen, Verantwortung für Ihre Kunden und Kandidaten übernehmen zu können und in einem angenehmen, professionellen Umfeld eine neue Herausforderung anzunehmen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Interesse geweckt?

Für eine erste Kontaktaufnahme steht Ihnen unser Geschäftsführer Claus Schneider unter 089/456 944 -0 gerne zur Verfügung. Oder Sie senden eine E-Mail mit Ihren aussagefähigen Unterlagen, idealerweise im Wordformat, an claus.schneider@i-h-h.com.

www.i-h-h.com